

CAPÍTULO 11

EMPRENDEDORES, PEQUEÑOS EMPRESARIOS, LIBERTAD FINANCIERA.



”Ser un emprendedor es vivir unos años de tu vida como nadie quiere, para poder disfrutar del resto de tu vida como nadie puede”.

ANÓNIMO

LIBERTAD FINANCIERA

Se llama libertad financiera a la cantidad de meses que podrías vivir sin percibir ningún ingreso y sin reducir tu nivel de gasto. Podemos acceder a ella a través del ahorro, la inversión y los ingresos pasivos. El primer paso es ahorrar, es decir, vivir por debajo de tus posibilidades, o lo que es lo mismo, gastar menos de lo que ingresas, pero si es tan fácil..., ¿por qué no accede todo el mundo?

Tony Robbins, en su libro *“Dinero: domina el juego”*, habla de cinco niveles hasta llegar a la libertad financiera total. Ya que, como bien dice, quizás no todo el mundo quiera dejar de trabajar o para cada persona, la libertad financiera pueda significar cosas distintas. Si examinas estos niveles y haces los cálculos que propone, te darás cuenta que, quizás, no necesitas tanto dinero como piensas.

Al primer nivel lo llama **seguridad financiera**. ¿Cómo te sentirías si tuvieras cubiertos tus gastos de hipoteca, alimentación, transporte, seguro y suministros? No hace falta que contestes, seguro que te sentirías muy bien.

Para conocer qué cifra necesitas para calcular este nivel suma estos gastos mensuales, multiplícalos por 12 y tendrás tus gastos anuales. Si por último, multiplicas esta cantidad por 25 obtendrás la cantidad que necesitas para dar el salto y dejar de trabajar, si te apetece (entendiendo, siempre, que tu dinero va a estar invertido y vas a obtener una rentabilidad anualizada de, al menos, un 5%).

El segundo nivel lo define como **vitalidad financiera**. Imagina que además de tener seguridad pudieras cubrir el 50% de tus gastos de ocio.

Para calcular el importe necesario añade a la cantidad obtenida en el nivel uno la mitad de tus gastos en ocio anual. De la misma forma, multiplica esta cantidad por 25 y obtendrás la cifra para tu vitalidad financiera.

Para alcanzar el siguiente nivel, **independencia financiera**, calcula cuántos son tus gastos anuales en la actualidad. Este cálculo suele ser fácil porque, por lo general, solemos gastar casi todo lo que cobramos. Esta cifra, multiplicada por 25, corresponde a tu cifra para alcanzar la independencia financiera.

El cuarto nivel es el de **libertad financiera**. Si a la cifra de independencia financiera, le añadimos todos esos lujos que nos gustaría tener

pasaríamos a este nivel. Mucha gente solo piensa en comprar cosas y no le da valor a alquilar. Ten en cuenta una cosa, si has pensado que te gustaría tener un yate, necesitarías mucho dinero para comprarlo y mantenerlo. Sin embargo, alquilarlo durante el tiempo que lo vas a utilizar realmente te saldría mucho más barato.

Una mentalidad adecuada sería comprar los activos y alquilar los pasivos, o lo que es mejor, compra activos que paguen tus pasivos.

El último nivel es el de **libertad financiera total**. En este nivel puedes cubrir cualquier gasto sin necesidad de trabajar.

EJERCICIO



TE INVITO A QUE HAGAS TUS PROPIOS CÁLCULOS Y COMPRUEBES, POR TI MISMO, DÓNDE QUIERES ESTAR, QUÉ NIVEL ES TU OBJETIVO Y, SOBRE TODO, QUÉ CIFRA NECESITAS PARA CONSEGUIRLO. TE SORPRENDERÁS AL VER QUE NO ES TANTO COMO IMAGINABAS.

REFLEXIONES SOBRE LA LIBERTAD FINANCIERA

Hace poco leí que la calidad de nuestro pensamiento radica en la calidad de las preguntas que nos hacemos, así que... *“haz las preguntas correctas si quieres encontrar las respuestas correctas”*, como decía **Vanessa Redgrave**.

Estas son algunas de las preguntas que podríamos plantearnos a la hora de pensar en la libertad financiera, entendiendo por libertad financiera, el número de meses que podría vivir sin trabajar:

Si hoy me despidiesen del trabajo, ¿cuántos meses podría aguantar con el mismo nivel de vida?

¿Qué ventajas tendría para mí tener mucha libertad financiera?

¿Cómo me cambiaría la vida?

EJERCICIO



Para dar respuesta a todas estas preguntas te propongo el siguiente ejercicio, coge papel y lápiz:

- 1.- DEFINE POR QUÉ QUIERES ALCANZAR LA LIBERTAD FINANCIERA: NO TE GUSTA TU TRABAJO, QUIERES MÁS TIEMPO CON TU FAMILIA, QUIERES TIEMPO PARA DISFRUTAR DE TUS HOBBIES. Y ESCRÍBELO. TEN MUY CLARO TU OBJETIVO Y HACIA DÓNDE VAS A DIRIGIRTE.**

- 2.- ESCRIBE LA CANTIDAD QUE NECESITAS CADA MES PARA CONSEGUIR TU “POR QUÉ”, QUE NO SEA UN NÚMERO AL AZAR. TÓMATE TU TIEMPO PARA DECIDIR CUÁNTO DINERO NECESITAS PARA MANTENER TU RITMO DE VIDA ACTUAL.**

- 3.- UNA VEZ TENGAS TU OBJETIVO FINANCIERO CLARO, FÍJATE UN HORIZONTE TEMPORAL PARA CONSEGUIRLO, QUE SEA UN PLAZO CORTO PERO ALCANZABLE. ESTABLECE UNA FECHA LÍMITE Y CREA UN PLAN DE ACCIÓN PARA CONSEGUIRLO. COMPÁRTELO CON PERSONAS DE TU ENTORNO, ASÍ TE FORZARÁS A CONSEGUIRLO. SUEÑA EN GRANDE, ACTÚA EN PEQUEÑO.**

Ahora tienes un plan. Encuentra tu pasión y monetízala. Con esto no te estoy diciendo que dejes tu trabajo y te lances a montar un negocio, todo lo contrario, procura ser el mejor en tu trabajo y dedica tiempo a aprender y a formarte en aquello que te guste, trabaja para cumplir tus sueños. Y si no sabes cuál es tu pasión, responde a las siguientes preguntas para descubrirlo:

¿Hay algo en lo que todo el mundo me dice que soy bueno y a lo que podría dedicarme sin cobrar nada?

¿A qué me dedicaría si tuviera dinero suficiente para mi familia y para mí?

Esa es tu pasión.

FIRE

Si buscas en internet independencia financiera tarde o temprano te aparecerá un movimiento que se ha hecho popular: **FIRE** (siglas en inglés de Financial Independence, Retire Early), un estilo de vida cuyo objetivo persigue la libertad financiera. Encontrarás historias de personas que con 30 o 40 años son libres financieramente. Te lo “venden” como una salida a ese aburrido o insatisfactorio trabajo que te absorbe todo el día y que te impide conciliar trabajo y familia, una manera de hacerte cargo de ti mismo y disponer de tiempo libre para dedicarte a lo que quieras sin tener que preocuparte nunca más por el dinero. Pero... ¿es posible?

¿CUÁL ES LA ESTRATEGIA?

Básicamente, tienes dos formas de conseguir la libertad financiera:

- Tener unos **ahorros** muy grandes que te permitan vivir sin tener que trabajar. Para calcular el capital necesario para ser libre financieramente podemos utilizar la **regla del 4%**. Consiste en multiplicar por 25 tus gastos anuales y el resultado será el importe necesario a acumular para conseguir la libertad financiera. Teniendo ese dinero invertido, podrás retirar un 4% anualmente para tus gastos, sin que se agoten tus fondos. Veámoslo con un ejemplo: si tus gastos anuales ascienden a 30.000 €, necesitarías 750.000 € para alcanzar la libertad financiera.
- Montar un **sistema de ingresos pasivos**. Dentro de los ingresos pasivos distinguimos ingresos pasivos de negocios (rentas por el alquiler de un garaje, una vivienda, derechos de autor, máquinas expendedoras, infoproductos...) e ingresos pasivos de inversiones (acciones, dividendos, fondos de inversión...).

El “plan” está claro: **diversificar tus inversiones y crear fuentes de ingresos pasivos**. En este libro hemos explicado una estrategia para buscar la independencia financiera: mes a mes, intenta maximizar tu ahorro e invierte diversificando bien tus inversiones (factura de libertad financiera) y reinvierte las ganancias obtenidas. El único truco que existe es el **interés compuesto**, en el **capítulo 9** hemos visto que, aunque es importante el dinero que inviertes y la rentabilidad que obtienes, más importante aún es el tiempo que estás invertido, ya que el interés compuesto despliega su magia en el largo plazo.

No hay ninguna fórmula mágica, desconfía de quien te ofrezca ganancias rápidas o rentabilidades de dos dígitos. El plan para alcanzar la independencia financiera no es a corto plazo, se necesitan de 20 a 25 años, pero eso sí, si lo sigues, llegarás a tu destino. ¿Entiendes ahora la importancia de empezar cuanto antes?

Oirás muchas cosas en cuanto a maximizar tu ahorro, reducir tus gastos, llevar una vida sencilla y frugal. Lógicamente si solo necesitas 1.000 € al mes alcanzarás la independencia financiera antes que otro que necesite 3.000 €. Encuentra el equilibrio entre ahorrar y vivir la vida. Esta estrategia necesita tiempo, así que **lo más importante es disfrutar el camino**.

¿No te gustaría haber aprendido todo esto antes?

¿No te habría gustado saber que si hubieras empezado a ahorrar solo 10 € al día desde los 25 años y hubieras invertido ese dinero podrías jubilarte millonario? (Cálculos en términos nominales, suponiendo un 8% rentabilidad, durante 40 años invirtiendo 300 € al mes, obtendríamos 1.007.211,74 €)

Si no tienes 25 años y piensas que no estás a tiempo de jubilarte millonario, ¿por qué

no conseguir adelantar tu jubilación o una ayuda extra para cuando ésta llegue? Y lo más importante, ¿por qué no transmitirles todo esto a tus hijos? ¿No te gustaría tener asegurado su futuro?

LIBERTAD FINANCIERA PARA NIÑOS

Quizás, uno de mis mayores errores financieros es no haber empezado antes a invertir y a ordenar mis finanzas. Por eso quiero que mis hijos y los tuyos, desde pequeños, sepan que sí se pueden cumplir sueños, que pueden dedicar su vida a trabajar en aquello que les gusta, que hay algo más que intercambiar tiempo por dinero y que pueden hacer que el dinero trabaje para ellos.

¿Y si empiezas a hablarles a tus hijos sobre libertad financiera?

Recuerdo un día, en el que hablando con mis hijos sobre las vacaciones, me preguntaban cuántas vacaciones tenemos los mayores: 3 o 4 semanas en verano y el resto en navidad, le dije. Mi hija me miró extrañada y terminó diciendo: “Pues entonces, mamá, no tienes verano”. Entonces se le iluminó la cara y me dijo: “¿Y por qué no trabajas en casa como el otro día cuando estábamos resfriados?”. Así que, al hilo de esta conversación, empecé a contarles lo que para mí sería la independencia financiera y cómo, si ellos empezaban pronto, podrían alcanzarla también. No quizás por el hecho de dejar de trabajar, sino por el hecho de poder trabajar en lo que les apasione, hacerlo desde cualquier parte y tener su propio horario.

Les expliqué que, si ellos empezaban a ahorrar e invertir desde pequeños, podrían acumular un

capital que les ayudaría a conseguir sus sueños o a emprender su propio negocio. Que no tendrían que ser “esclavos de un horario”, ni trabajar por dinero, a no ser que quisieran hacerlo.

Les dije que hay otra alternativa a la carrera de la rata, esa en la que parece que tu propósito en la vida es estudiar una carrera, prepararte unas oposiciones o trabajar por cuenta ajena, endeudarte con coche, hipoteca, hacer horas extras para pagarlo todo, y vuelta a empezar. Que existe el consumo responsable y el “no lo compro” hasta que no tenga el dinero ahorrado y si me endeudo es porque es necesario.

Les conté la anécdota de los *jugadores de golf* para explicarle la magia de capitalizar los intereses.

Por último, **les dije que pueden dedicarse a lo que quieran, no a lo que marcan los cánones o a las profesiones que tienen “salidas”.**

Estos son algunos consejos y actitudes para enseñar a los más pequeños qué es esto de la independencia financiera. No les des a tus hijos solo dinero, dales la formación necesaria para ser libres financieramente.

ENSÉÑALES A PENSAR DIFERENTE

Enséñales a que cuestionen las cosas y, sobre todo, el sistema establecido. La primera inversión y la que paga el mejor retorno es en ti mismo, así que aprende tú y enseña a tus hijos educación financiera. Es importante que desde pequeños les hablemos de ahorro, inversión, presupuesto, inflación, interés compuesto, deuda, control del gasto...

Piensa que cuanto más información/formación tengan, podrán tomar mejores decisiones. Habla con total claridad sobre dinero en casa, si se ahorra, si se invierte... Háblales de tu experiencia, de tus aciertos y de tus errores. **Y aunque las mejores cosas del mundo, como jugar con tus hijos, hacer deporte, una buena compañía son gratis, dale al dinero la importancia que merece.**

DALE UNA PAGA

Dale una paga, y cuando tenga suficiente dinero ahorrado puedes abrirle una cuenta para que poco a poco vaya gestionando su dinero, y aumente su responsabilidad. A medida que vaya aprendiendo puedes comprarle un paquete de acciones o mejor aún, un fondo de inversión.

¿Por qué comprar acciones de unas pocas empresas si puedes comprar el mundo entero? Que empiece con poco y aprenda cómo funcionan los mercados, una inversión, en definitiva, que consiga que esos ahorros produzcan “ahorritos”.
(Véase el capítulo 7 de la paga)

ANÍMALOS A IDEAR, PLANIFICAR Y LLEVAR A CABO PROYECTOS

Fomenta la innovación y el espíritu de superación. Enséñales que hay más opciones que el trabajo tradicional.

EL TRABAJO COMO LO CONOCEMOS ESTÁ CAMBIANDO. “MIENTRAS LOS EMPLEOS DE BAJA ESPECIALIZACIÓN EMIGRAN A ORIENTE, LA CLASE MEDIA DISMINUYE, LOS SUELDOS BAJAN, LA CAPACIDAD DE AHORRO SE EVAPORA, EL ÍNDICE DE POBREZA AUMENTA, EL ENDEUDAMIENTO FAMILIAR CRECE, AUMENTAN LAS PERSONAS QUE TRABAJAN DESPUÉS DEL RETIRO Y LA PENSIÓN DE JUBILACIÓN ESTÁ EN EL AIRE.

¿Es que nadie se da cuenta de que el juego del dinero ha cambiado?”

“EL CÓDIGO DEL DINERO”, DE RAIMON SAMSÓ.

Numerosos estudios afirman que las profesiones o el mundo laboral tal y como lo conocemos en la actualidad no existirán en un futuro. Las profesiones que habrá entonces aún no están inventadas.

”
**LA FÁBRICA DEL FUTURO TENDRÁ SOLO DOS
EMPLEADOS, UN HOMBRE Y UN PERRO.**

*El hombre estará allí para alimentar al
perro. El perro estará allí para evitar que
el hombre toque el equipo”.*

WARREN BENNIS

Por eso debemos animar a nuestros hijos a emprender, a que entiendan que otro modo de vida es posible y que no deben tener miedo a no ser como el resto o ir contra corriente. Además, como ya te dije en el capítulo de la paga, por qué no animarlos a idear maneras de obtener más dinero.

ENSÉÑALES A ENCONTRAR SU VERDADERA PASIÓN

Eso que podrían hacer siempre, aunque no percibieran ingresos por ello. Anima a tu hijo a trabajar en aquello que le guste, que lo haga con pasión y para dar valor a los demás. Te aseguro que así los resultados económicos vendrán por sí solos. Déjalos que sueñen, que desarrollen su enorme potencial.

”
*Trabaja en lo que te gusta y no habrás
trabajado un solo día en tu vida”.*

CONFUCIO

”
*Si no trabajas por tus sueños, alguien te
contratará para que trabajes por los suyos”.*

STEVE JOBS

Mark Albion, en su libro “Vivir y ganarse la vida” menciona un estudio de Srully Blotnick en el que se siguió la vida de 1.500 graduados de EEUU entre los años 1960 y 1980. Los separaron en dos grupos:

Los que estaban en el **primer grupo** afirmaban que primero deberían ganar dinero y después hacer lo que quisieran en la vida. Este grupo estaba formado por el 83% de los participantes (1.245 personas).

Los que estaban en el **segundo grupo** buscaban perseguir sus sueños, hacer lo que les gustaba confiando en que el dinero acabaría por llegar. En este grupo solo había un 17% (255 personas). Veinte años después, **101 de los graduados se habían convertido en millonarios**. Lo asombroso es que solo uno pertenecía al primer grupo, los 100 restante pertenecían al segundo, al de aquellos que habían monetizado su pasión.

Cuando hacemos lo que amamos el dinero viene solo, la siguiente historia ilustra esta idea.

Los tres ancianos

Una mujer salió de su casa a regar sus plantas, cuando vio a tres ancianos de largas barbas sentados frente a su jardín.

– Buenas tardes caballeros, parecen ustedes cansados y hambrientos, ¿necesitan algo? Por favor entren en casa y les prepararé algo para comer.

Ellos preguntaron:

– ¿Está el hombre de la casa?

– No – respondió ella.

– Entonces no podemos entrar – contestaron.

Al atardecer, cuando llegó el esposo, ella le contó lo sucedido.

– ¡Entonces, díles que entren! – dijo.

La mujer salió e invitó a los hombres a entrar

a la casa.

– Gracias señora, es usted muy amable, pero no podemos entrar los tres juntos.

La mujer quedó atónita.

– Perdonen, pero no lo entiendo. ¿Por qué no pueden entrar los tres juntos?

Uno de los ancianos apuntó hacia uno de ellos y explicó:

– Éste se llama Riqueza y si lo invitas a entrar traerá toda la fortuna que puedas soñar; éste es Éxito y viene cargado de fama; yo soy Amor y os regalaré afecto, cariño y ternura a raudales. Ahora ve con tu familia y decide a cuál de nosotros tres deseas invitar a tu casa.

La mujer entró y le contó a su marido y su hija lo que le habían contado. El hombre lo tenía claro:

– ¡Genial! Sal y dile a Riqueza que entre y tendremos nuestra casa llena de dinero. La esposa no lo tenía claro:

– Cariño, ¿por qué no invitamos a Éxito? Tendríamos una vida llena de triunfos.

La hija les observaba mientras discutían, hasta que prudentemente les dijo:

– ¿Por qué no invitamos a Amor? Nuestro hogar entonces estaría lleno de cariño y ternura.

Los padres se miraron y asintieron. Sin dudar, la esposa salió y les comunicó su decisión:

– Hemos decidido que Amor sea nuestro invitado.

Amor se puso en pie y caminó hacia la casa, los otros dos ancianos también se levantaron y le siguieron.

La mujer ahora no entendía nada, y les preguntó a los otros dos ancianos Éxito y Riqueza por qué venían a su casa si, como le habían dicho antes, solo podía invitar a uno de los tres.

Los ancianos sonriendo le respondieron:

– Si hubieras invitado a Riqueza o Éxito, los otros dos nos hubiéramos quedado afuera, pero como habéis decidido invitar a Amor, donde sea que él vaya, nosotros vamos con él.

Adaptación cuento extraído del libro "DÉJAME QUE TE CUENTE", DE JORGE BUCAY.

MORALEJA: Donde quiera que haya Amor, ahí también habrá Riqueza y Éxito. Trabaja en aquello que te gusta y el dinero llegará.

FRUGALIDAD

La mayoría de las personas que han alcanzado la libertad financiera lo han hecho **a través de una vida más bien austera**. Enseña a tu hijo a que diferencie necesidad de deseo, es decir, que diferencie lo que quiere de lo que necesita.

Utiliza la **paga** como una herramienta para explicarle conceptos de educación financiera. A partir de ahora él se encargará de comprar sus cosas, si no lo administra bien, no dispondrá de más hasta la próxima paga.

Si lleva una vida austera podrá ahorrar más y además, conseguirá vivir con menos, por lo que alcanzará la independencia financiera antes. No es lo mismo que necesite 1.500 € mensuales para vivir, a que necesite 3.000 €.

Por último, **edúcale para que evite el consumismo**. Vivimos en una sociedad que incita al consumismo y al derroche constante. Los mensajes publicitarios nos bombardean a diario y los niños son especialmente susceptibles a este tipo de mensajes. Ayúdale a ser crítico y demuéstrole que la publicidad ofrece un sinfín de productos innecesarios.



Fábula del pescador y el empresario

Un hombre rico, bien vestido, empresario, estando de vacaciones en un pequeño pueblo costero, vio llegar un pequeño bote con un solo pescador a bordo. Al acercarse vio que había varios peces de buen tamaño y le dijo al pescador:

– Usted es un pescador muy bueno, solo y con mucha maña ha conseguido muchos peces. ¿Cuánto tiempo ha dedicado a pescar todo eso?

El pescador respondió:

– Pues la verdad es que nunca me levanto antes de las 8:30. Desayuno con mis hijos y mi mujer, llevo a mis hijos a la escuela y acompaño a mi mujer al trabajo, luego compro el periódico y voy tranquilamente al muelle, donde cojo mi bote para ir a pescar. Estoy una hora u hora y media, como mucho, y vuelvo con los peces que necesito, ni más ni menos. Al llegar a tierra, voy a casa a preparar la comida, y espero a que vengan mi mujer y mis hijos, y disfrutamos haciendo juntos los deberes, paseando, jugando...

– Quiere decir que en tan poco tiempo ha pescado todo esto. ¡Es extraordinario! ¿Ha pensado en pescar ocho horas al día?

– ¿Para qué? –pregunta el pescador.

– Pues porque si pesca durante todas esas horas, tendrá 8 veces más peces, y así podrá vender lo que sobra y ganar más dinero.

– ¿Para qué? – volvió a preguntar el pescador.

– Al tener más dinero podrás comprar una barca más grande, o mejor aún, varias barcas y contratar a pescadores para que trabajen para usted y conseguir más peces y más dinero. Usted llegaría a ser un empresario muy rico.

– ¿Para qué? –pregunta otra vez el pescador.

– ¿No lo entiende? Con ese negocio de pesca solo tendría que preocuparse por dirigirlo, tendría todo el tiempo del mundo para

hacer lo que quisiera. Podrías mudarse a un pequeño pueblo costero, no tendría que madrugar, desayunaría cada día con su familia, podría llevar a sus hijos al cole, jugar con ellos por las tardes.

– Creo que el que no entiende nada es usted. ¿No es eso lo que estoy haciendo ahora?

MORALEJA: decide si quieres ser pescador o empresario, recuerda que con una vida frugal alcanzarás antes la libertad financiera. El tiempo es el bien más preciado que tenemos, ¿eres el empresario que quiere ganar tiempo para hacer lo que ama o el pescador que dedica su tiempo a lo que ama?

Adaptación de un cuento popular.

MOTÍVALOS PARA QUE SEAN ELLOS LOS QUE CONSIGAN SUS PROPIOS “PREMIOS”

Si quieren una pala de pádel más especial, una pulsera de actividad o una bicicleta, por poner un ejemplo, deja que sean ellos los que lo consigan con su propio esfuerzo. Así aprenderán a demorar la gratificación, a entender lo importante que es el esfuerzo para

conseguir algo, a ser capaces de conseguir lo que se propongan y la satisfacción que eso conlleva, a inventar fórmulas para conseguir ese dinero que necesitan.

Evita la sobreprotección y fomenta su autonomía, responsabilidad, tolerancia al fracaso, perseverancia. Personas que tienen bastante dinero, intentan transmitir a sus hijos esta filosofía, fijándoles importes bajos para la paga. ¿Por qué no hacerlo nosotros también?

Hace poco mi hija quería comprarse unas zapatillas, no tenía suficiente dinero ahorrado y pensó en vender cosas en Wallapop. Mi hijo le ofreció un préstamo de 20 € a devolver en dos pagos de 11 €. ¡Ambos estaban pensando en diferentes formas de obtener dinero! ¡Estamos en el camino!

EL DINERO ES UN MEDIO QUE TE PERMITE CONSEGUIR COSAS

Es necesario transmitir a tus hijos una creencia positiva en torno al dinero, revisa el capítulo sobre las creencias limitantes si te quedaron dudas sobre esto. Evita criticar a la gente que tiene dinero, y explícales a tus hijos que si han llegado a esa situación es por una idea de negocio brillante, una buena solución a un problema.

Tienen que ver el dinero como una herramienta que puede ayudarles a conseguir tiempo para hacer lo que les gusta, para perseguir sus sueños, montar su propio negocio y conseguir la libertad financiera. Evita que sigan el modelo obsoleto

actual: trabaja hasta que te jubiles y cuando te jubiles podrás hacer todo aquello que te gusta, ya que el Estado se hará cargo de ti.

FOMENTA QUE DESARROLLEN LAS COMPETENCIAS SUFICIENTES PARA LIDERAR SU VIDA ECONÓMICA

Fomenta la autoestima, la confianza en sí mismo, el espíritu positivo. Ayúdales a despertar su creatividad y a que tengan iniciativa e imaginación. **Enséñales a tomar las riendas de su economía.**

Enséñales la importancia de aumentar y diversificar sus fuentes de ingresos. Disponer de diferentes fuentes de ingresos pasivos les ayudará en su vida futura.

Los zapateros

Había una vez dos amigos que acababan de convertirse en zapateros. Ambos estaban ilusionados, tras varios años de práctica habían conseguido aprender la profesión. Tenían ilusión por montar su propio negocio, pero en su ciudad ya había muchos zapateros de reconocido nombre que se ganaban bien la vida. Además ellos eran

jóvenes y querían conocer mundo. A sus oídos llegaron que había una isla lejana en la que, por el momento, no había ningún zapatero. Así que, sin pensarlo dos veces, pusieron rumbo a esa isla.

Al cabo de un año uno de ellos volvió a su tierra de origen para quedarse.

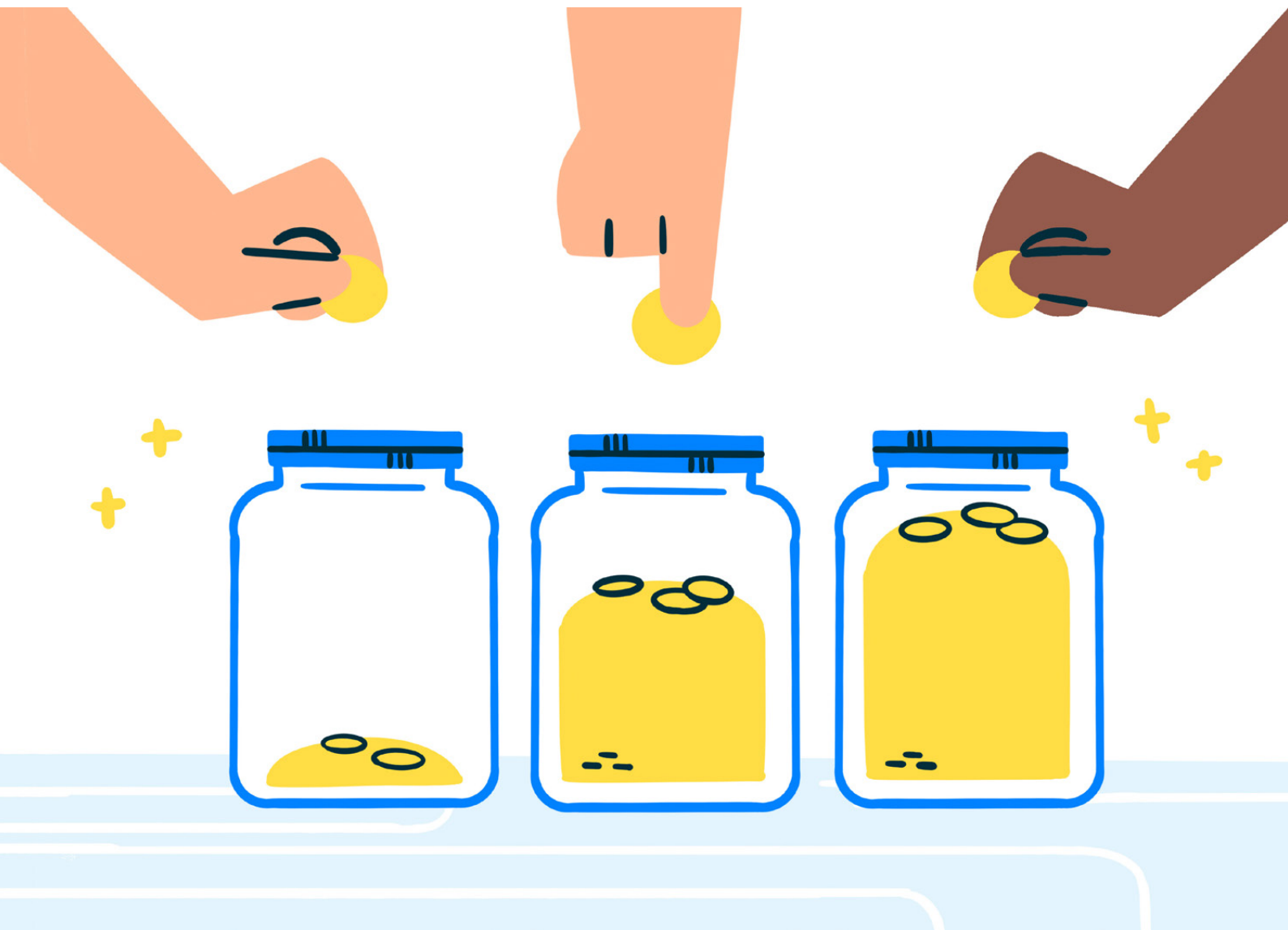
El primero de los amigos, triste y desolado le contó a sus padres que había fracasado, en aquella isla todos iban descalzos. Así que, en lugar de montar el negocio estuvo trabajando en el campo, en una tienda... Hasta que cansado de dar vueltas decidió volver.

Pasado unos meses, el segundo amigo volvió a su tierra para hacer una visita a sus familiares. Su historia era bien distinta. Cuando sus padres le preguntaron por cómo le iba el negocio, les contó lo siguiente:

– Muy bien, estoy muy contento. Aunque parezca increíble en esta isla todos iban descalzos, así que tengo tantos clientes que en breve tendré que contratar a alguien para que me ayude con el negocio.

MORALEJA: ¿Tú eres de los que ves oportunidades u obstáculos? Y lo más importante, ¿qué les transmites a tus hijos?

Adaptación cuento popular en "CUENTOS PARA ENTENDER EL MUNDO", DE ELOY MORENO



RECURSOS:

Recomiendo la lectura completa del libro “La Buena Suerte”, de Alex Rovira y Fernando Trías de Bes. Una maravillosa fábula aplicable tanto a la vida como a los negocios en la que, a modo de resumen, nos cuentan que hay dos tipos de suerte, la de los juegos de azar, y la Buena Suerte, aquella que aparece cuando se crean las circunstancias apropiadas para que ocurran cosas positivas. No te rindas ante las dificultades, y propicia las circunstancias para atraer la Buena Suerte a tu vida.



EL TIEMPO ES TU MEJOR ALIADO

Así que empieza cuanto antes. En el largo plazo el interés compuesto despliega toda su magia. Deben hacer crecer su capital a largo plazo, por lo que lo mejor es que empiecen a invertir lo antes posible. (Puedes revisar el *capítulo 9* donde hablamos sobre el interés compuesto).

SÉ UN BUEN EJEMPLO PARA TUS HIJOS

De nada sirve contarles historias a tus hijos sobre ahorro, inversión o independencia financiera, si tú haces todo lo contrario. Puedes hablarles sobre las decisiones que tomas en torno al dinero. Si antes de comprar un coche, por ejemplo, decides ahorrar, o comparar diferentes préstamos; cómo haces un presupuesto o cómo destinas una parte del sueldo al ahorro y la inversión. Que sepan lo que cuestan los libros, la academia de inglés...

”Los niños aprenden por imitación. Evita ser muy derrochador, así como excesivamente ávaro.”